

18 EKSEMPLER PÅ PROFILTEKST

Profilen er et koncentrat af det, du kan og vil

Til trods for at der er forskel på den typiske skriverækkefølge og læserækkefølge, anbefaler vi, at du begynder med et kort profilafsnit. Dette er også værdsat hos Falck Danmark A/S:

Profil-teksten skal gerne give et hurtigt billede af kandidatens baggrund, og hvor man gerne vil hen karrieremæssigt. Husk på, at mange kun læser cv'et, hvorfor der i min optik skal være noget retning i det.

Christoffer Roland Olsen, Afdelingsleder rekruttering & udvikling, Falck Danmark A/S

Du bør forberede dig på, at kun godt halvdelen af modtagerne læser profilafsnittet. Men de, der læser det, gør det, fordi de er på udkig efter at få et hurtigt indtryk af dig, og måske fordi de kun læser CV'et i 1. omgang.

Profilteksten er en dynamisk tekst, der skal forandre sig i forhold til virksomhedens behov og dine kompetencer. Det vil sige: Skriv en ny profiltekst for hvert målrettet CV, du sender ud. Profilen er en kort, sammenhængende præsentation af det, du kan. Den beskriver, hvordan du matcher lige præcis dette job, og hvad dit drive er. Med andre ord kan man sige, at det er virksomhedens røde tråd om dig.

Et resume er ikke helt det samme som et profilafsnit. Resumeet er i sin natur bagudrettet og fungerer som et nedkog af CV'et, hvor profilafsnittet fletter fortid, nutid og fremtid sammen.

Profilteksten er en rigtig god måde at målrette CV'et på. Tænk over sproget og tilpas det modtageren. Profilteksten er det eneste sted i CV'et, hvor du kan være fremadrettet. Fem linjer er ideelt for modtagerens øje og nok til at give et godt og hurtigt overblik. Du kan eventuelt fremhæve få ord med fed.

- 1) Med en uddannelse som cand. merc. og 6 års erfaring indenfor marketing, event og projektledelse, kan jeg bidrage positivt til løsning af arbejdsopgaverne indenfor bl.a. marketingkampagner, analyser og produktudvikling. Som projektleder er jeg vant til at bevare overblikket og have mange projekter kørende på samme tid. Jeg er god til at overholde deadlines og sikre, at opgaven bliver udført professionelt fra start til slut. Som person er jeg energisk og udadvendt med et grundlæggende godt humør.
- 2) Som bygningsingeniør ønsker jeg at arbejde med brugen af BIM konceptet, som jeg har beskæftiget mig med i mit afsluttende speciale og stiftede bekendtskab med i forbindelse med en kort praktikperiode hos NKT Holding A/S. Jeg kan byde ind med en bred vifte af viden og kompetencer indenfor arkitektur, teknik og i særdeleshed optimering af bygningers energiforbrug og indeklima, som altid har haft min store interesse. Som person arbejder jeg målrettet og engageret og er altid opmærksom på at optimere processen og resultatet. Jeg er god til at kommunikere både mundtligt og skriftligt og sætter pris på at indgå i en gruppe, hvor det er muligt at få og give konstruktiv kritik, da det for mig at se er vigtigt for at opnå de bedste resultater.
- 3) Jeg har gennem min erfaring indenfor de forskellige områder, som jeg har arbejdet med, fået en god ballast indenfor et specielt område, som jeg i dag anser som værende min spidskompetence, nemlig børn og unge. Jeg besidder derfor en naturlig og veludviklet evne i at hjælpe og være der for andre. Jeg tror på, at en ligeværdig dialog mellem såvel forældre som kollegaer giver det bedste resultat i samarbejdet.
- 4) Med en uddannelse som cand.comm. og 1 års erfaring som kommunikationsassistent på reklamebureauet Duckert & Partners, kan jeg byde ind med solid viden og erfaring i forhold til især kundekontakt, udarbejdelse af pressemeddelelser samt generelle formidlings- og kommunikationsopgaver. Jeg har god erfaring med at udarbejde undervisningsmateriale, som sammen med min store interesse for sprog har givet mig et højt fagligt niveau. Desuden har jeg kendskab til en lang række forskellige software, herunder Trados, Adobe CS2 og naturligvis Microsoft Office. Endelig skal det nævnes at et spændende arbejdsmiljø med ledelsesmæssig opbakning giver mig den selvtillid, der får mig til at yde mit allerbedste.

- 5) Jeg forstår at være nærværende i mit arbejde men stadig have et godt overblik over, hvad der sker omkring mig. Jeg er altid interesseret i at lære nye metoder og er god til at skabe liv omkring mig. Som kollega er jeg vellidt og ved, hvor vigtigt et godt miljø er, for at både børn og voksne kan have det godt.
- 6) Nøgleordene i mit hidtidige virke er projekt- og personaleledelse primært på den tekniske side, men i høj grad også kommercielt og forretningsmæssigt. Jeg har en god forståelse for økonomiske forhold og har beskæftiget mig indgående med beslutningsprocesserne i forhold til strategisk forretningsudvikling og forhandling på alle niveauer i organisationen. Jeg har stærke kommunikationsevner, er handlings- og resultatorienteret og særdeles god til at samarbejde og skabe resultater gennem delegering af ansvar og positiv motivation af den enkelte medarbejder.
- 7) Som uddannet cand.jur og serviceøkonom har jeg en passion for at yde hjælp til andre, hvad enten der er tale om personlige, juridiske eller servicemæssige problemstillinger. Med en energisk og udadvendt personlighed, og en høj grad af arbejdsomhed, løser jeg selvstændigt alle typer opgaver. Jeg motiveres positivt af udfordringer og har bl.a. fokus på, at min nye stilling også kan medføre videreuddannelse og udvidelse af mine kompetencer.
- 8) Som person er jeg altid åben overfor nye input. Jeg fungerer godt i grupper, men jeg arbejder også rigtig godt selvstændigt. Jeg er ansvarsbevidst og kan hurtigt tilegne mig ny viden og er nysgerrig. Jeg har evnen til at tilpasse mig til nye opgaver og det uventede og byder variation og forandrede krav i arbejdet velkommen. Jeg kan håndtere flere typer opgaver og samtidig arbejde under skiftende arbejdsforhold og belastning.
- 9) Kollega med positiv energi og stort drive. Vækst og udvikling er nøgleord for mig. Jeg har en god forretningsforståelse og et stort ønske om at være en del af en mindre virksomhed. Jeg byder ind med evner erfaring for struktur, overblik, strategi, organisationsudvikling, salg, kommunikation, procesoptimering og projektledelse. Jeg har et skarpt øje for udvikling og vækst og er fokuseret på, hvordan vi hver i sær bidrager bedst muligt med vores forskellige kompetencer til at opnå de fælles mål. Hårdtarbejdende, løsningsorienteret og tillidsvækkende er nøgleord for mig. Det er sådan, jeg skaber resultater og bidrager aktivt til et godt arbejdsmiljø med stort engagement og glæde i hverdagen.
- 10) Ledelse og især kommunikation har været de centrale temaer i mit kandidatstudie og samtidig de arbejdsområder, der interesserer mig. Dertil har jeg flere års erhvervserfaring med offentlig it. Med udgangspunkt i min faglige og teoretiske viden samt erhvervserfaring kan jeg:
- Forbedre organisationsintern kommunikation og dermed effektivisere arbejdsprocesser og skabe dynamik på arbejdspladsen
 - Opbygge en organisationsprofil på tværs af kommunikationsplatforme, så organisationen får en samlet identitet og dermed mere slagkraft
 - Tilrettelægge kampagner og kommunikationsstrategier, hvorigennem organisationen kan få formidlet sit budskab til bestemte målgrupper.
- 11) Jeg brænder for at strukturere og give god service, bringe orden og system samt holde dampen oppe, Jeg er fleksibel på tid, område og adresse, og derudover er jeg altid hjælpsom og vellidt blandt kolleger. En dygtig og positiv kontormus der passer ind blandt mange men også kan få tingene gjort alene.
- 12) Jeg er en engageret Cand.merc.SMC, som har en stor interesse for innovation og projektledelse. Via min studiesammensætning har jeg opnået en unik faglig profil, der kombinerer det bedste fra to verdener. Herunder, stærke analytiske egenskaber og en solid forbruger- og forretningsforståelse, hvilket gør mig i stand til, hurtigt og effektivt at indsamle data og omsætte viden til praktiske løsningsforslag. Via mine tidligere erhverv har jeg endvidere bred erfaring med bl.a. event management, projektledelse, administration, opsøgende salg og marketing. Jeg er derfor proaktivt anlagt og har et stort fokus på min egen professionelle og personlige udvikling, da jeg gerne vil styrke mine forudsætninger for at kunne levere innovative og professionelle løsninger.

- 13) Jeg har en god talforståelse og ordenssans, hvilket, jeg ved, er vigtigt, når man taster/registrerer bilag. Gennem mine forskellige jobs har jeg altid haft stor kundekontakt, hvilket er faldet mig naturligt, da jeg er udadvendt og smilende. Trives med en travl hverdag hvor der altid er opgaver at tage fat på, er klar til nye udfordringer og lærer gerne nyt.
- 14) Proaktiv og ansvarsbevidst cand.merc'er med praktisk erfaring fra små og store organisationer. Jeg brænder for at blive en del af en mindre virksomhed, hvor jeg kan anvende mine koordinerende og kommunikative kompetencer og gøre en mærkbar forskel.
- 15) Som person er jeg kendetegnet ved at være hjælpsom, ansvarlig og ordentlig. I teamarbejde med kollegaer er jeg vant til at hjælpe, når nogen har brug for hjælp. Jeg behandler andre mennesker og ting, som jeg selv forventer at blive behandlet. I fremtiden ønsker jeg at dygtiggøre mig inden for nye områder.
- 16) Erfaren og dedikeret projektleder med IT-fokus som sætter en ære i at følge projekterne helt til dørs. Stærk kommunikator og holdspiller, der brænder for at gøre en forskel. Omfattende erfaring med konceptudvikling og en evne til at bringe ideer til live i forskellige kontekster på baggrund af et solidt teoretisk fundament.
- 17) Som person er jeg mødestabil og har en positiv indstilling til nye udfordringer. Jeg ser muligheder og ingen begrænsninger og er altid klar på nye opgaver. Hjælpsomhed er for mig en selvfølge, og jeg yder gerne en ekstra indsats for at overholde deadlines både for mig selv og kollegaer. Jeg har en udpræget ordenssans, arbejder meget struktureret og er god til selv at skabe orden. Fleksibilitet med både opgaver og arbejdstider er jeg altid klar på.
- 18) Den røde tråd gennem mit arbejdsliv er kundeservice og salg. Jeg brænder for at være jeres virksomheds ansigt udadtil, og konstant yde den bedste service for kunder og kollegaer, hvilket afspejler sig i de varige relationer, jeg gennem tiden har skabt mellem virksomhed og kunder. Jeg motiveres af at finde den bedste løsning for alle, som giver sig udslag i glade/tilfredse kunder. Jeg opfattes af kunderne som én, der gerne går langt for at opfylde deres behov, og blandt kollegaer som den der kan få tingene til at fungere.